Las nuevas posibilidades de Documoto Rocket

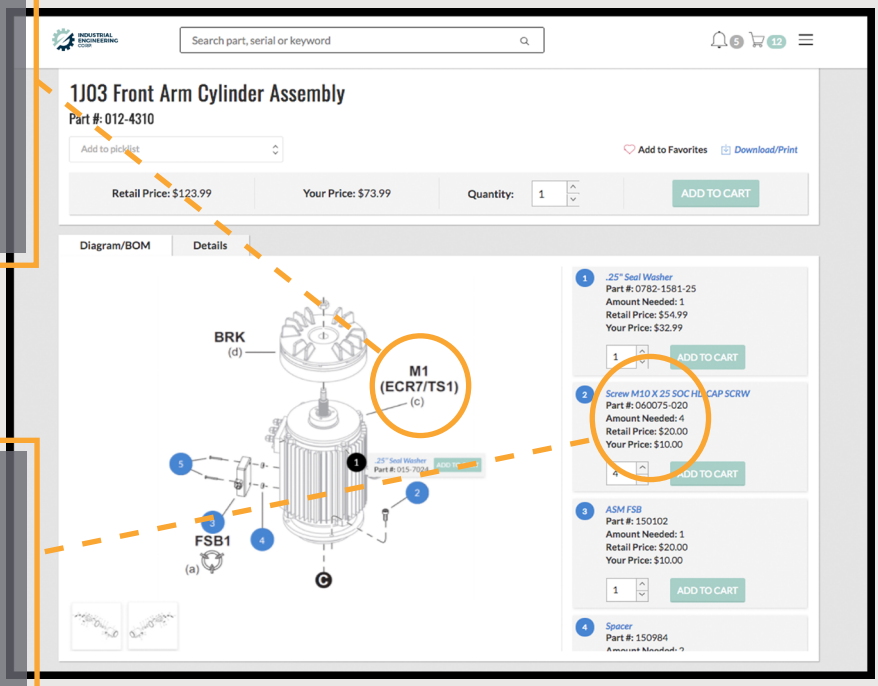
Es el momento del cambio de las ventas de recambios en papel, teléfono y e-mail a un entorno en el que clientes y distribuidores quieren tener a su disposición, en cualquier momento y lugar, todo lo que necesitan para comprar.

Ya ha llegado lo último en esta evolución: Documoto Rocket, con su interfase de usuario responsive HTML5, que da un nuevo impulso a tu negocio de recambios y servicio postventa.

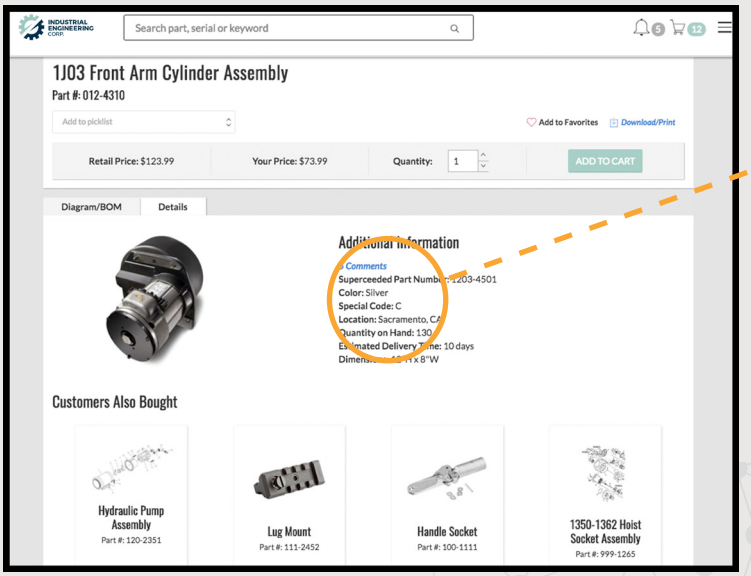
- Aumenta las ventas de recambios gracias a una presencia Online atractiva, y reduce los costes de toma y proceso de pedidos con la integración entre Documoto y el sistema ERP de tu empresa.
- La nueva interface Rocket de Documoto mejora la imagen de marca, aportando una ventaja competitiva.
- Soporta a tus dealers 24/7 con información siempre al día. Más velocidad e información = más fidelidad.
- No solamente podrás vender recambios, sino también accesorios, en la misma plataforma.

© DIGABIT INC. | 303.957.2822 | digabit.com

Mayor precisión en las búsquedas significa menos errores en los pedidos, menos devoluciones y menores costes de envío.



Puedes ver fácilmente todos los detalles de cada pieza, precios, códigos y cantidades. Añádela con un solo clic al carro de la compra.



La ficha de cada pieza muestra el stock disponible, plazo de entrega, frecuencia de pedido y otra información relevante del ERP.

¿Cómo activar Documoto Rocket? Si tienes cuestiones sobre cómo activar Rocket en tu portal Online Documoto y quieres saber como puede mejorar tus ventas de recambios, satisfacción del cliente y servicio postventa, contacta con CIMWORKS en www.cimworks.es ó 902.430.980

© DIGABIT INC. | 303.957.2822 | digabit.com